



Los top 30 del M&A

Liderazgo, estrategia y ejecución. Estos son los profesionales que han marcado el panorama transaccional en 2025, según Financecommunity.es

por julia gil

En 2025, el mercado de operaciones corporativas en España no se mueve únicamente por cifras o tendencias; detrás de cada adquisición, cada desinversión, cada salida a bolsa, cada oferta pública de adquisición y, en general, de cualquier transacción estratégica, existen equipos y líderes que marcan la diferencia. Profesionales que asesoran, estructuran, negocian y ejecutan operaciones complejas, aportando una visión estratégica que impulsa a empresas, inversores e instituciones. Por primera vez, Financecommunity.es ha identificado a los 30 protagonistas del M&A y del asesoramiento financiero en España: perfiles que, gracias a su liderazgo, capacidad de ejecución y visión estratégica, han dejado una huella tangible en el ecosistema transacciona. Esta selección no es jerárquica ni clasificatoria, sino un reconocimiento a quienes han acompañado a las firmas y a sus clientes en algunas de las transacciones más relevantes del año, impactando en el mercado y reforzando la posición de sus organizaciones a nivel local e internacional.

La fotografía que ofrece este grupo es amplia y representativa. Conviven en ella los máximos responsables de banca de inversión de las grandes entidades internacionales, los líderes del área CIB en los principales bancos españoles, los

socios responsables de algunas áreas de las Big Four y los ejecutivos que impulsan la actividad desde firmas independientes y boutiques altamente especializadas. Lo que une a todos ellos es su capacidad de transformar la estrategia en acción, de liderar equipos y de materializar operaciones complejas, ya sea mediante fusiones y adquisiciones, desinversiones o transacciones corporativas complejas. Para seleccionar a los 30 protagonistas, la redacción ha puesto el foco no solo en estos hitos, sino también en una visión más amplia de su aportación: su papel en el crecimiento del negocio, su capacidad de influencia dentro de sus organizaciones y la proyección internacional que reflejan rankings como Mergermarket, MergerLinks o Dealogic.

El resultado es una panorámica completa de los 30 profesionales que están marcando el pulso del M&A en España en 2025. ■

Copyright © 2025, Iberian Lawyer

**Las operaciones se han tenido en cuenta del 01/01/2025 al 02/12/2025 anunciadas y cerradas dentro de este periodo por las plataformas Mergermarket, Mergerlinks, Dealogic y los medios Financecommunity.es e Iberian Lawyer.*



Responsable desde 2022, acumula más de 15 años de experiencia en M&A, financiación apalancada, mercados de deuda y capital, y en sectores que van desde telecomunicaciones, infraestructuras e industriales hasta consumo y real estate. Lleva en la firma desde 2009 y fue ascendido a director general en 2018, tras experiencias en J.P. Morgan y vivir la caída de Lehman Brothers. En 2025, su equipo lideró operaciones como la adquisición por parte de AXA del 40% de FiberPass; la salida a bolsa de Cirsa por 450 millones; la venta del negocio de Iberdrola en México; la desinversión de Siemens Gamesa en India y Sri Lanka; y la adquisición, por parte de Eni Plenitude, de proyectos solares y activos de almacenamiento de EDP Renováveis.



Gonzalo Ardura
Responsable de banca de inversión para España
Barclays

Joaquín Arenas, el hombre de BofA en la península desde 2013, lleva más de diez años orquestando operaciones de M&A y financiación para algunos de los grandes clientes del banco. Aterrizó en el gigante estadounidense tras una larga carrera de 22 años en Morgan Stanley, donde llegó a dirigir el área de banca de inversión para España y Portugal. En 2025 y bajo su batuta, BofA ha estado en transacciones como la compra del 10% adicional de Heathrow por Aridian, la adquisición del centro comercial Bonaire por Castellana Properties por 305 millones de euros y la compra del 30,29% de Neoenergia por Iberdrola por 2.200 millones de dólares, además de acompañar transacciones como la entrada de Orange en MasOrange y la opa de exclusión de Catalana Occidente.



Joaquín Arenas
Country executive y responsable de Corporate & Investment Banking Iberia
Bank of America

Bajo su liderazgo efectivo desde 2019, Iñaki Badiola dirige CaixaBank CIB, tras haber sido director ejecutivo de CIB y director corporativo de financiación estructurada y banca institucional. Con más de dos décadas de experiencia en sectores como tecnología, distribución, transporte e inmobiliario, avanza hacia un ejercicio histórico este 2025, especialmente en el negocio de los préstamos sindicados a empresas, donde la entidad ha participado, hasta octubre, en 45 operaciones por un volumen total de 8.145 millones de euros, incluida la financiación íntegra, por 2.277 millones, de la opa de exclusión de Catalana Occidente. De 2021 hasta el cierre del tercer trimestre de 2025, la plantilla de CIB pasó de 640 a 830 profesionales, y el margen ordinario del área se multiplicó por 2,5 en ese mismo periodo.



Iñaki Badiola Gómez

Responsable de CaixaBank Corporate
& Investment Banking (CIB)
Caixabank

El banquero estrella del gigante de Wall Street dirige J.P Morgan en España y Portugal desde 2016, tras incorporarse al banco en Londres en el año 2000. Con más de dos décadas de trayectoria en operaciones clave del mercado ibérico, se consolidó en 2024 al guiar al BBVA en la opa sobre Sabadell y participar en la compra de Idealista por Cinven, lo que le sitúa como segundo banquero más activo en España y 16º en Europa por volumen de operaciones de M&A, según MergerLinks. En 2025 mantiene ese impulso: J.P. Morgan lidera el ranking de banca de inversión en España, de Deaogic, con 120,36 millones de dólares en operaciones, incluyendo la alianza ACS-BlackRock, la compra de Aedas por Neinor y la venta de Coltel a Millicom.



Ignacio de la Colina

Presidente y CEO para España y Portugal
J.P. Morgan

El number one. Tras 26 años en Goldman Sachs España, anunció su retirada del gigante de Wall Street en marzo de 2025, dejando paso a Juan de Gómez-Villalba y Gloria Carreño como co-directores generales. Su huella en 2024 y en este 2025, no ha quedado indiferente: fue clave para Sabadell en la ope planteada por BBVA y MergerLinks lo ha situado en 2024 como el banquero más activo de España y noveno en Europa por volumen de M&A. Este año participó en la compra de TSB Banking Group por Santander; la adquisición de Aedas por Neinor por 1.100 millones; la compra de activos de P3 en Colombia por Actis y la venta del 49% de Santander Polska a Erste Group Bank.



Olaf Díaz Pintado
Socio y CEO de Goldman Sachs España
Goldman Sachs

Con tres décadas en el grupo, dirige Corporate & Investment Banking en Europa, tras liderar SCIB en España desde 2020 y asumir la dirección global de debt finance en 2019. Su trayectoria incluye puestos clave en Brasil y dirección global de Mercados de Crédito y Productos. En lo que va de 2025, el banco figura —según Dealogic— como la segunda entidad en España por valor de operaciones de banca de inversión, con 105,36 millones de dólares acumulados, gracias a su participación en la compra de la Universidad Alfonso X El Sabio (UAX) por parte de Cinven; la adquisición por parte de Orange del 50% de MasOrange; la venta del negocio de Iberdrola en México; y la ope de exclusión de Catalana Occidente.



Ignacio Domínguez-Adame
Responsable de Corporate & Investment Banking de Europa
Banco Santander

Responsable de Iberia desde 2020 y responsable de banca de inversión para la región desde 2013, cuenta con más de tres décadas en firma y acumula experiencia en algunas de las operaciones más relevantes del mercado ibérico. Fue clave para Sabadell en la opa del BBVA, en la compra de Idealista por Cinven y la operación de Iberdrola sobre Avangrid, por lo que Mergerlinks le ha situado en 2024 como el tercer banquero más activo de España y vigésimo en Europa por volumen de M&A. En 2025, bajo su dirección, han estado presentes en la adquisición de Proeduca por 430 millones de euros por parte de Portobello Capital y Sofina; en la compra de Livensa Living por parte de Nido Living y en la entrada en el sector de la aviación de Antin, con la compra de Swiftair.



Andrés Esteban
Presidente y country head de Morgan Stanley
para España y Portugal
Morgan Stanley

En Alantra desde 2014, tras su paso por Citigroup y Royal Bank of Scotland, Javier García-Palencia acumula más de 23 años de experiencia en banca de inversión. Bajo su dirección, el equipo de investment banking de la firma en España ha asesorado en operaciones como la venta de un portfolio hidroeléctrico de Iberdrola, la desinversión de Solaria en Generia Land, la compra de Agronova Biotech por Ambienta, la adquisición de activos de Harland & Wolff por Navantia, la venta de Pisos.com (Vocento) a Immobiliare.it, así como varias operaciones de M&A y Deuda en el sector hotelero en España y Portugal. Asimismo, destaca su papel en la expansión internacional de Roca Group, acompañando al cliente en su estrategia de crecimiento y en adquisiciones como Phoenix (Australia) y Antonio Lupi (Italia).



Javier García-Palencia
Managing Partner y CEO de
Alantra Investment banking

Es también responsable de Global Banking & Investor Solutions Iberia y miembro del comité de dirección del grupo. Se incorporó en 1994 y asumió en 2010 la máxima responsabilidad, tras ocupar distintos cargos. Bajo su liderazgo, el equipo de M&A —con Juan Manuel Ramírez al frente— ha participado en operaciones como la compra de activos eólicos de Opdenergy por €530 millones por parte de Acciona, la venta de Vitalia de CVC a StepStone y Greykite, o la compra por parte de Abertis y Mundys de una participación mayoritaria en la autovía francesa A-63. También han asesorado a Midea en la compra de Teka Industrial y a Northleaf en la venta del proyecto solar Mula a China Three Gorges. En Equity Capital Markets, con Ricardo Samaniego al frente, el banco ha sido joint bookrunner en el bono convertible no dilutivo de Ferrovial (€400 millones), en la salida a bolsa de Cirsa (€450 millones) y en la ampliación de capital de Neinor (€225 millones).



Donato González
Group country head España y Portugal
Société Générale

Es responsable de Banca de Inversión para Iberia en Jefferies y dirige también el área de Infraestructuras para EMEA. Antes de incorporarse al banco en 2021, fue jefe de M&A de Deutsche Bank en Iberia, donde trabajó desde 2007. Su conocimiento del sector de infraestructuras y telecomunicaciones lo ha convertido en una figura habitual en operaciones de autopistas y redes, lo que le valió en 2024 el octavo puesto entre los banqueros más activos de España, según MergerLinks. En 2025, su equipo ha seguido marcando ritmo, con operaciones como la venta de un 12,6% adicional de Itínere por parte de APG a Swiss Life, que eleva su participación al 37,6%, tras una primera transacción en 2024 también asesorada por Jefferies. Además, ha asesorado a Signaturit en su venta a Bain Capital a través de Namirial, otra operación relevante en el mercado español.



Andrés Gutiérrez
EMEA Infrastructure & Iberia Investment Banker
Jefferies

Está en el banco desde 2000 y desde 2021 lidera la banca de inversión para Iberia, reportando a Ignacio de la Colina. Ha ocupado varios puestos en Madrid y Londres, incluido el liderazgo de clientes corporativos y firmas de capital riesgo en Iberia desde 2013. En 2024 fue el décimo banquero más activo de España por volumen de operaciones de M&A asesoradas, según MergerLinks, con transacciones como la compra del 22% de Applus por Apollo o el refuerzo de Indra en TESS Defence. En 2025, bajo su supervisión, J.P. Morgan ha participado en la creación de la jv de fibra entre MasOrange, Vodafone Spain y GIC, así como en la entrada de Orange en MasOrange, la compra de Aedas por Neinor, la adquisición de Livensa Living por Nido Living y la compra del 89,68% de Hispasat por parte de Indra. Según Dealogic, la firma lidera el ranking de investment banking en España por valor con \$120,36 millones.



Andrés Herranz

Managing Director, Head of Investment Banking
Spain and Portugal
J.P. Morgan

Al frente de EY-Parthenon en España, lidera la nueva etapa de la firma tras integrar este año todas sus capacidades de estrategia y transacciones bajo una misma marca, con cerca de 400 profesionales. Socio de Strategy and Transactions desde 2017, se ha convertido en la cara visible del repositionamiento de EY en el mercado. Su trayectoria combina consultoría de alto nivel y espíritu emprendedor: comenzó en Arthur Andersen, fundó Ambers & Co y la integró en EY. Con más de 20 años de experiencia, es un referente en M&A, especialmente en operaciones con fondos de private equity. En 2024 asesoró en la venta de Iberconsa por unos 500 millones y en la de Monbake por cerca de 1.000 millones.



Juan López del Alcázar

EY-Parthenon leader
EY Spain

Es el fundador y presidente de AZ Capital, la boutique española que compite con las grandes firmas en operaciones corporativas nacionales. Su carrera comenzó en 1985 en The Chase Manhattan Bank, donde ocupó cargos en Barcelona, Londres, El Cairo y Madrid. Posteriormente fue co-responsable de banca de inversión de Morgan Stanley en España, llegando a ser director general de la oficina de Madrid y Managing Partner en 1997. En 2004 fundó AZ Capital y desde entonces ha pilotado la firma, consolidándola como un referente en el asesoramiento financiero de grandes transacciones. En 2025, bajo su liderazgo, AZ Capital ha asesorado entre otras en las ventas de Mytra Control a Acciona y de una participación mayoritaria de Palacios Alimentación, en la compra por parte de Indra del 26,34% de TESS Defence, y la alianza entre Keonn Technologies y Novanta.



Jorge Lucaya
Fundador y presidente
AZ Capital

Es uno de los nombres más reconocibles del equipo de Rothschild & Co. Managing director y parte de la firma desde 2006, suma ya 20 años metido de lleno en el asesoramiento financiero, con un recorrido que abarca sectores tan variados como healthcare, educación, telecoms, infraestructuras digitales, tecnología, medios e industriales. Un abanico amplio que explica por qué su nombre aparece de forma recurrente en algunas de las operaciones más comentadas del mercado. En los últimos meses, su actividad ha seguido ese mismo ritmo, asesorando en la compra de Telefónica del Perú por parte de Integra Capital, en la de Signaturit por Namirial, y en la entrada de Cinven en la Universidad Alfonso X el Sabio (UAX). También ha acompañado a Swiss Life en la adquisición de una participación mayoritaria en Educare Group, operación valorada en unos €220 millones.



Manuel Menduiña
Managing Director
Rothschild & Co

El español al mando de UBS en España, y en toda la región de EMEA. Se incorporó en 2010 desde Deutsche Bank para liderar la banca corporativa, y no tardó en escalar posiciones: en 2014 fue nombrado responsable de banca de inversión para Europa y Oriente Medio. Tras la integración de Credit Suisse, sumó también el mando del área de investment banking en España, compatibilizando ambos cargos. Desde 2015, preside la entidad en el país. En 2024, MergerLinks lo situó como el quinto banquero más activo de España y el 24º de Europa, tras operaciones como la OPA de BBVA sobre Sabadell y la entrada de Portobello Capital en Clínicas Mi. En 2025, sigue en el centro de los grandes movimientos: UBS ha acompañado la creación de una FibreCo conjunta entre MasOrange, Vodafone y GIC, llamada a convertirse en la mayor red de fibra óptica de España.



Juan Monte

Responsable de banca de inversión EMEA
UBS

Olavarrieta es socio responsable de Corporate Finance en Deloitte Transactions y forma parte de la firma desde 2003. Con base en la oficina de Madrid, acumula más de dos décadas de experiencia en el sector financiero, en las que ha participado activamente en numerosas fusiones, adquisiciones y alianzas estratégicas, con un foco destacado en seguros, banca, carteras de activos no estratégicos, consumer finance y gestión de activos. En 2025, su equipo ha liderado operaciones especialmente relevantes: la venta de una participación en Sklum a Trilantic; la venta de Inversis a Euroclear; la entrada de ICG como socio del Grupo Uriach; la desinversión de Garbaldi a favor del Grupo ISS; y la adquisición, por parte de Urbaser, del Complejo de Valorización de Residuos de Guadassuar.



José Antonio Olavarrieta

Managing Partner of Corporate Finance
Deloitte

Es entre los banqueros más activos y reconocibles del mercado. Desde su llegada como socio en 2011, y tras una etapa previa en Rothchild y Socios Financeiros, ha contribuido a posicionar a Arcano como una firma clave en el mid-market. Al frente de la división, y con el trabajo coordinado de los equipos de la firma, ha impulsado en 2025 un conjunto relevante de transacciones, desde tecnología y consumo hasta educación y servicios profesionales. Entre ellas, la entrada de Lexer Abogados en Atlante Gestión Financiera, la expansión de Ilerna mediante la compra de la Universidad Isabel I de Castilla o movimientos estratégicos en el sector consumo como la venta de Meller a Lenskart y la fusión de Lookiero con Outfittery. Asimismo, Arcano ha acompañado a Carpathia y HB10 en la venta de Zelsior y ha desempeñado un papel clave en la alianza entre El Pastoret y el Grupo Andros.



Borja Oria
Managing partner y CEO de Banca de Inversión
Arcano Partners

Nombrado en 2024 responsable de Capital Markets & Advisory para España y Portugal, compagina este cargo con la dirección de Corporate Finance, reportando al CEO de ING Iberia, Alfonso Tolcheff. Vinculado al banco desde 1998, forma parte desde 2022 del comité de dirección de Banca Corporativa y de Inversión. Bajo su responsabilidad están los equipos locales de Debt & Capital Advisory, DCM y Acquisition Finance. En 2024 ha asesorado a Mubadala en la compra del 65% de Babel; a BlueSun (PHI Industrial) en la financiación para adquirir fit GmbH; e Indra en la compra del 89,68% de Hispasat, donde ING también asesoró a Redeia como vendedor. Además, ha estructurado un project finance para BRUC (298 MW); ha asesorado a Natra (CapVest) en la compra de Bredabest; y a Velto Renewables (CDPQ) en la adquisición de 260 MWp solares a Bankinter y Plenium, operación valorada en 1.100 millones de euros.



Borja del Palacio
Head of Capital Markets & Advisory Iberia
Head of Corporate Finance Iberia
ING

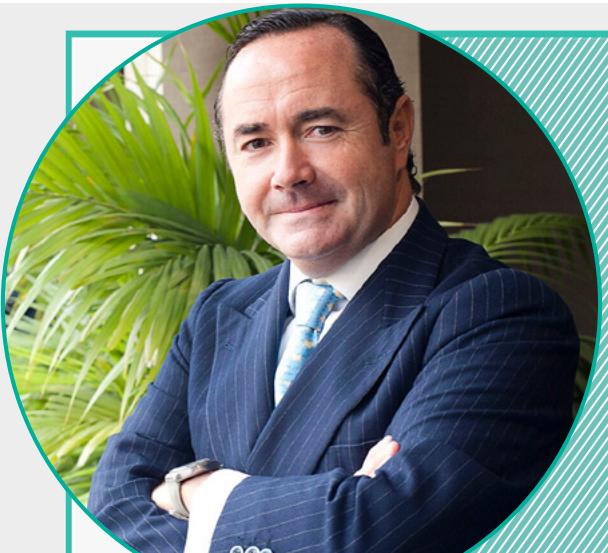
Es, desde hace más de una década, la voz y el pulso de Rothschild & Co en España. Socio y máximo responsable en Madrid, llegó a la firma en 2011, tras pasar por Barclays, Lehman Brothers y Deloitte, y se ha consolidado como uno de los perfiles más influyentes del sector. Reconocido por MergerLinks como el sexto banquero más activo de España en 2024, ha estado en el centro de algunas de las operaciones más relevantes del mercado. El pasado año asesoró a BBVA en su OPA sobre Sabadell y acompañó a Permira en la venta de la Universidad Europea al fondo EQT, una de las transacciones educativas más destacadas del ejercicio. En 2025 su firma vuelve a aparecer en el núcleo de los grandes movimientos corporativos: la venta de CVC de la Universidad Alfonso X el Sabio a Cinven. También ha acompañado Telefónica en la venta de Telefónica del Perú a Integra Capital; y participa en la venta de Vitalia, en la que StepStone ultima la compra a CVC y Portobello.



Íñigo Paneda

Partner, Head of Spain
Rothschild & Co

Responsable global de la división de CIB de Banco Sabadell desde 2022, se incorporó desde ING, donde era director general de banca corporativa para Iberia, y pasó a formar parte del comité de dirección liderado por César González-Bueno. Con más de 20 años de trayectoria en banca mayorista e inversión, con etapas previas en Barclays, Fuji Bank y, especialmente, en ING, donde desarrolló prácticamente toda su carrera hasta asumir la dirección general de banca corporativa e inversión. Bajo su liderazgo, el equipo de Sabadell ha participado en diversas operaciones relevantes, como el asesoramiento a la Universidad Isabel I en su adquisición por parte de Ilerna; la venta del parque eólico de Ribadeo y Trabada por Sinia Renovables a RDG; y la entrada de Global Social Impact Investments en Hotel Torre del Marqués y en Sabico, grupo dedicado a seguridad, empleo temporal y mantenimiento.



Cristóbal Paredes Camuñas

Global Head Corporate and Investment Banking
Banco Sabadell

Gonzalo de Paredes es managing director del área de Investment Banking de Morgan Stanley en España desde 2022 y acumula más de 18 años de experiencia en la firma. Forma parte del equipo liderado por Andrés Esteban, presidente y country head de Morgan Stanley para España y Portugal. Durante 2025, este equipo ha estado al frente de varias operaciones de alto perfil: Portobello Capital y Sofina completaron la adquisición de Proeduca por 430 millones de euros; Nido Living compró Livensa Living a Brookfield Asset Management por 1.200 millones de euros; y Antin irrumpió en el sector de la aviación con la compra de Swiftair, también asesorada por el equipo de Esteban.



A circular portrait of Gonzalo de Paredes, a man with dark hair and a serious expression, wearing a suit and tie. The portrait is set against a background of vertical teal and white stripes. Below the portrait, his name and title are printed in a white box.

Gonzalo de Paredes
Managing director
Morgan Stanley

Managing director en Lazard desde 1999, fundó y dirige la oficina de Madrid y el negocio en la Península Ibérica. Es miembro del Comité de vicepresidentes del Consejo de Lazard y forma parte del consejo de administración de Lazard Italia y Lazard Argentina. Antes pasó por Warburg Dillon Read y ocupó cargos financieros en Repsol Petróleo, Repsol Oil International Ltd. y Corporación Banesto. En 2025 ha asesorado a Orange en la compra del 50% de MasOrange; a Apollo Funds en la adquisición del 30% de TradeInn; y a MasOrange en su joint venture con Vodafone España y GIC para crear la mayor operadora de fibra del país. También ha asesorado a Cinven en la compra de la Universidad Alfonso X El Sabio, a Grupo BC en la venta de Lexer y Zelsior a Cleon Capital, y a Eliance en la desinversión de su participación en Buenavista a Swiss Life AM.



A circular portrait of Pedro Antonio Pasquín, a man with dark hair and a slight smile, wearing a suit and tie. The portrait is set against a background of vertical teal and white stripes. Below the portrait, his name and title are printed in a white box.

Pedro Antonio Pasquín
Managing director
Lazard

Con más de 25 años de experiencia, lidera desde Madrid el negocio de asesoramiento de la firma estadounidense en Iberia. Antes de incorporarse a Evercore, fue managing director en Rothschild & Co. y, previamente trabajó en Dresdner Kleinwort Wasserstein como responsable de la cobertura de clientes ibéricos. MergerLinks lo situó en 2024 como el noveno banquero más activo de España por volumen de operaciones asesoradas —y en 2022 y 2023 ocupó el segundo puesto—, reconocimiento al que se suma su papel asesorando al Banco Sabadell en la OPA lanzada por BBVA. En 2025 ha continuado en el centro de las grandes transacciones, asesorando a Ardian en la venta de Frulact a Nexture, y a Värde Partners en la recapitalización de Vía Célere con la entrada de CBRE IM y a Abac Capital en la operación por la que PAI Partners adquirió el 100% de Nuzoa.



Juan Pedro Pérez Cozar
Senior managing director, Head of Spain & Portugal
Evercore

Lidera la banca de inversión para el sector financiero en J.P. Morgan Iberia, donde regresó en 2018 tras haber pasado por Goldman Sachs, BBVA y la propia J.P. Morgan. Comenzó su carrera en Londres (1996–2001) y luego en Madrid como vicepresidente de banca de inversión. En 2002 se unió a BBVA como director de Gestión Financiera, y en 2006 fichó por Goldman Sachs, donde dirigió el FIG para España y Portugal hasta 2018. En 2024 fue clasificado por MergerLinks como el séptimo banquero más activo de España por volumen asesorado, tras operaciones como la OPA de BBVA sobre Sabadell. En 2025 ha asesorado a Erste Group en la compra de la filial polaca de Santander y ha participado en la adquisición del 75% de Novo Banco por parte del grupo BPCE. Según Dealogic, J.P. Morgan lidera el ranking en España por valor de operaciones, con 120,36 millones de dólares.



Carlos Pertejo
Head of Investment Banking for
Financial Institutions Iberia
J.P. Morgan

Con casi 30 años de experiencia, lidera desde Madrid las áreas de M&A y asesoramiento en deuda para la Península Ibérica, junto a Juan Luis Muñoz. Antes de unirse a Houlihan Lokey en 2019, tras la adquisición de Fidentiis Capital —firma que cofundó y dirigió— trabajó en Banesto, Socios Financieros y Espírito Santo Investment. En 2025, bajo su liderazgo, Houlihan Lokey ha asesorado a Grupo Solitum, respaldado por ProA Capital, en su venta a Koesio Groupe; a CPK Group, cartera de Eurazeo, en su adquisición por el holding europeo Ferrara; y a Eurazeo en la inversión mayoritaria en Mapal Group, compañía de PSG Equity, con participación minoritaria de los anteriores accionistas y el equipo directivo. También han asesorado a Naviera Armas en la operación en la que Baleària y DFDS se hicieron con el negocio de Armas Trasmediterránea.



Carlos Paramés
Managing Director, Co-Head Corporate Finance Iberia
Houlihan Lokey

Entre los nombres imprescindibles del sector. Se incorporó a Citi en el 2000 y ha consolidado desde Madrid un hub de referencia muy fuerte en infraestructuras. Su presencia en la lista no es casual: bajo su liderazgo, en 2025, Citi ha firmado 66 operaciones, varias entre las más relevantes del mercado. Según Dealogic, ocupa el tercer puesto en el ranking por valor de operaciones en España, con \$69,6 millones. El banco ha asesorado a Indra en la compra del 89,68% de Hispasat; a PAI Partners y CVC en la venta de Tendam al Multiply Group; a Macquarie en su inversión en Luz Saude; y ha coordinado la salida a bolsa de HBX Group; en la venta de Nabixax (Asterion) a Aermont, en la desinversión de filiales de CELSA en Reino Unido y Países Nórdicos, y a Telefónica en la venta de su negocio en Uruguay y Ecuador a Millicom.



Jorge Ramos
Head of Investment Banking, Spain & Portugal
Senior Infrastructure Coverage
Citi

Lidera desde 2017 la banca de inversión de Deutsche Bank en España, donde es responsable de la originación y ejecución de mandatos de asesoramiento estratégico, M&A y operaciones de mercados de capitales. Se incorporó en 2005 como director para liderar el negocio de M&A en España durante casi doce años. Antes, trabajó en Credit Suisse First Boston, entre Londres y Madrid, con clientes como Heineken, Endesa, Iberia, Amadeus o Carlyle. En 2025, bajo su liderazgo, el banco ha asesorado a Castlelake en la venta de su participación en Neinor a Aedas Homes por 1.100 millones; a Antin Infrastructure Partners en la compra de Swiftair; a Suma Capital en la entrada de Apollo en Tradeinn (30%); y a Clear Channel Outdoor en la venta de su negocio en España a Atresmedia.

Javier Rapallo
Head Investment Banking Spain
Deutsche Bank

Considerado uno de los banqueros más influyentes y con mayor proyección de BNP Paribas, lidera el CIB en España, anteriormente ha sido Head of Global Banking y codirector de M&A para EMEA. Entró en 2008 tras una etapa en Banco Santander como managing director de Corporate Finance. Bajo su liderazgo, el banco ha participado este año en operaciones clave: asesoró a MasOrange en la venta de una participación a GIC y en la posterior desinversión a Orange; acompañó a Educare Group en su venta a Swiss Life y a Masdar en la compra del 49,99% de EGPE Solar 2 a Endesa por 184 millones. También participó en el traspaso de activos eólicos de Acciona a OPD Energy, en la OPA de Catalana Occidente sobre Inoc, en la compra de Rimorchiatori y en la entrada de Turkish Airlines en Air Europa.

Luis Sancho Ferran
CEO de Corporate & Investment Banking (CIB) España
BNP Paribas

Con más de 25 años en BBVA, dirige desde diciembre de 2023 el negocio de CIB en España. Fue Head of Global Client Coverage, lideró la banca de inversión en Latinoamérica y ocupó cargos globales en infraestructuras y project finance, con etapas en Madrid, Londres y Nueva York. Su estrategia apuesta por crecimiento, sostenibilidad y negocio cross-border. En 2025, su equipo asesoró a Telefónica y Vodafone Spain en la entrada de AXA IM Alts en FiberPass, participó en la OPA de Catalana Occidente y en operaciones como la compra de Swiftair por Antin, la venta de Juan Navarro García por Tikehau, el traspaso del Durango Solar Portfolio y la compra de Longwood por Apheon.



José Ramón Vizmanos
Head of Corporate & Investment Banking (CIB) España
BBVA

Llegó a la firma en 2020 para liderar el área en España, y en octubre de 2025 fue nombrado responsable mundial. Gestiona un equipo de 2.500 profesionales en 39 países. Con más de 20 años de experiencia, se ha centrado en fusiones y adquisiciones, trabajando con empresas familiares, multinacionales y fondos de capital riesgo. Antes fue socio en PwC y pasó por Alantra y Garrigues. Su equipo cubre M&A, valoraciones, financiación de proyectos e infraestructuras, y compraventa de carteras, dentro de Deal Advisory. En 2025 lideró operaciones como la alianza de Grupo Marjal con A&G para impulsar el senior living, la venta de Mentalia (DomusVi) a Neural y Peninsula Capital, la entrada de Corpfin en Grupo Montplet, y la venta de Alannia a European Camping Group.



José A. Zarzalejos
Spain & Global Head of Corporate Finance
KPMG